

MOVE ▶ INCUBA 2026

Tú tienes la idea. Nosotros la ruta.

BASES PROGRAMA
NACIONAL DE
INCUBACIÓN



BASES PROGRAMA MOVEINCUBA 2026

El presente documento corresponde a las bases del programa de Incubación organizado por AIEP, MOVEIncuba. **La institución asume que todos los integrantes de los equipos que postulan al programa conocen y aceptan estas bases, por el hecho de postular.**

Las fechas aquí expuestas corresponden a la etapa de planificación del programa, por lo que la organización se reserva el derecho de modificarlas si es necesario y de informar a los participantes oportunamente.

CONTEXTO

AIEP, una institución de educación superior técnico profesional con más de 50 años de experiencia en formación integral. La institución tiene como convicción y propósito facilitar posibilidades de desarrollo, formación y redes a personas, con el objetivo de incrementar las probabilidades de convertirse en emprendedores exitosos. Es por ello, que la institución dispone a la comunidad instancias de formación y conexión con el ecosistema, como MOVEIncuba, propiciando condiciones fértiles para el desarrollo de innovación, emprendimiento y mejorar la capacidad de capital humano.

¿QUÉ ES MOVEINCUBA?

MOVEIncuba es un programa integral de incubación y entrenamiento intensivo de 4 meses, dirigido a proyectos de emprendimiento en etapas incipientes que buscan desarrollar soluciones a partir de problemáticas u oportunidades relevantes del entorno, y que cuentan con una idea inicial con potencial de desarrollo y validación.

A través de formación práctica, mentorías especializadas y vinculación con el ecosistema de emprendimiento, el programa acompaña a los participantes en un proceso estructurado de desarrollo, permitiéndoles avanzar desde la exploración inicial hacia la definición de una propuesta de valor clara y pertinente.

Durante el proceso, los participantes trabajan en la construcción y validación de sus soluciones, desarrollando un prototipo testeable y generando evidencia temprana de su propuesta, incorporando herramientas de innovación y metodologías de desarrollo de negocios.

¿QUIÉNES PUEDEN POSTULAR?

- Estudiantes y titulados de AIEP, así como personas externas a la institución.
- Personas o equipos que cuenten con una idea de negocio o un prototipo básico de un producto o servicio, con potencial de desarrollo y validación.
- Proyectos que se encuentren en etapas incipientes, sin formalización ni ventas activas al momento de postular.
- Postulantes que cuenten con alta motivación y compromiso, y que dispongan del tiempo necesario para participar activamente en el programa.

CONVOCATORIA

Las postulaciones se llevarán a cabo mediante la plataforma de innovacionaiep.charly.io, donde encontrarán un formulario online que estará disponible hasta el domingo 31 de mayo a las 23:59. En caso de modificación de fecha, esto será notificado por la institución.

REQUISITOS DE POSTULACIÓN

Los requisitos mínimos que deben cumplir los postulantes para ser parte de MOVEIncuba 2026 son los siguientes:

1. **Condición del postulante:** Ser persona natural, mayor de 18 años, de nacionalidad chilena o extranjera con residencia temporal o definitiva en Chile.
2. **Etapa del proyecto:** Contar con un proyecto en etapa temprana de desarrollo (idea de negocio, problemática detectada o prototipo básico), con potencial de desarrollo y validación.
3. **Propuesta de valor e impacto:** El proyecto debe abordar una problemática u oportunidad relevante, generando valor para sus usuarios o el entorno.
4. **Carácter innovador:** La iniciativa debe incorporar elementos de innovación, entendidos como la creación o mejora significativa de productos, servicios o procesos.
5. **Compromiso y dedicación:** El/la postulante debe contar con disponibilidad para participar activamente en todas las actividades del programa (talleres, mentorías y otras instancias de acompañamiento).
6. **Postulación formal:** Completar y enviar correctamente el formulario de postulación dispuesto para estos efectos.
7. **Formalización de participación:** En caso de ser seleccionado/a, el/la participante deberá suscribir el correspondiente "Acuerdo de Incubación" con Instituto Profesional AIEP.
8. **Seguimiento y evaluación:** Colaborar en la entrega de información requerida para procesos de diagnóstico, seguimiento y evaluación del programa, tanto al inicio como al cierre.
9. **Uso de imagen:** Autorizar el uso de su imagen y la difusión de su proyecto en medios de comunicación y plataformas institucionales, con fines promocionales del programa.
10. **Compatibilidad académica (estudiantes AIEP):** Los/las estudiantes deberán mantener su continuidad académica durante el programa. La participación en MOVEIncuba es compatible con otras actividades, siempre que se asegure la asistencia y dedicación requeridas.

CRITERIOS SELECCIÓN

Dado que, para la presente postulación pueden postular aquellos que tengan una idea con una problemática definida o un prototipo básico de su producto o servicio, los criterios de selección son los siguientes:

Criterio	Descripción	Ponderación
Análisis de impacto de la solución	Proyectos con alto potencial de impacto en el mercado o la sociedad, priorizando enfoque social o ambiental y soluciones sostenibles.	25%
Nivel de innovación de la solución	Propuestas novedosas y diferenciadoras, considerando creatividad, uso de tecnologías y generación de valor.	20%
Viabilidad de la propuesta	Coherencia y factibilidad inicial de la solución, nivel de desarrollo (idea definida o prototipo) y potencial de validación.	25%
Potencial emprendedor del equipo o persona	Habilidades para identificar oportunidades, comprender usuarios y avanzar en soluciones.	15%
Compromiso de participación	Alto nivel de compromiso y participación activa en actividades del programa.	10%
Disponibilidad de tiempo	Tiempo suficiente para participar en instancias sincrónicas y asincrónicas.	5%

MODALIDAD DEL PROGRAMA:

El programa tiene modalidad online, combinando instancias sincrónicas y asincrónicas. A través de un enfoque práctico y metodológico, los y las participantes desarrollarán sus proyectos, avanzando desde una idea inicial o prototipo hacia la validación de su propuesta de valor.

Las principales características de la modalidad son:

- **Aprendizaje práctico:** A través de sesiones, talleres y reuniones sincrónicas, los y las participantes aplicarán metodologías de innovación y emprendimiento para validar la problemática u oportunidad identificada, definir y ajustar su solución, desarrollar y validar su propuesta de valor, estructurar su modelo de negocio y construir un prototipo testeable.
- **Aprendizaje asincrónico:** Los y las participantes podrán fortalecer sus conocimientos a través de contenidos formativos basados en la metodología de CORFO, "El Viaje del Emprendedor", complementando el trabajo práctico del programa.
- **Acompañamiento de gestores:** El programa contará con un equipo de estudiantes gestores de emprendimiento, quienes acompañarán a los participantes junto a mentores/as en su proceso, apoyando la resolución de dudas, el seguimiento de avances y la entrega de retroalimentación.
- **Acompañamiento de la Red de Mentores:** Los y las participantes contarán con el apoyo de mentores con experiencia en emprendimiento e innovación. A través de este acompañamiento, aplicarán metodologías como Customer Discovery desde etapas tempranas, permitiendo validar sus hipótesis mediante interacción con usuarios reales. Al finalizar el programa, se espera que los proyectos cuenten con evidencia de validación de su propuesta de valor.

EJECUCIÓN DEL PROGRAMA INCUBACIÓN MOVEINCUBA 2026

Una vez aceptada su participación en el Programa Nacional de Incubación MOVEIncuba 2026, los participantes accederán a diversas actividades formativas, mentorías y espacios de acompañamiento, diseñados para avanzar progresivamente en el desarrollo y validación de sus proyectos.

El programa se estructura en tres etapas, las cuales combinan formación sincrónica, formación asincrónica y mentorías, incorporando la metodología de Customer Discovery de manera transversal durante todo el proceso.

Asimismo, con el objetivo de responder a la diversidad de proyectos, el programa contempla dos rutas de desarrollo que orientan el trabajo de los participantes según el tipo de solución que están construyendo:

🚀 **Ruta Escalable:** Emprendimientos con potencial de crecimiento acelerado, que requieren validación a largo plazo, basados en innovación, modelos replicables, plataformas, tecnología o desarrollo de productos, que permiten expandirse a nuevos mercados.

🏪 **Ruta de Negocios:** Proyectos enfocados en la validación y desarrollo de modelos de negocio aplicados, a través de productos o servicios, con potencial de crecimiento progresivo y vinculación con el entorno productivo.

Implementación de las rutas en el proceso formativo

Las rutas de desarrollo se implementan a lo largo de las distintas etapas del programa, combinando instancias de formación sincrónica, formación asincrónica y mentorías.

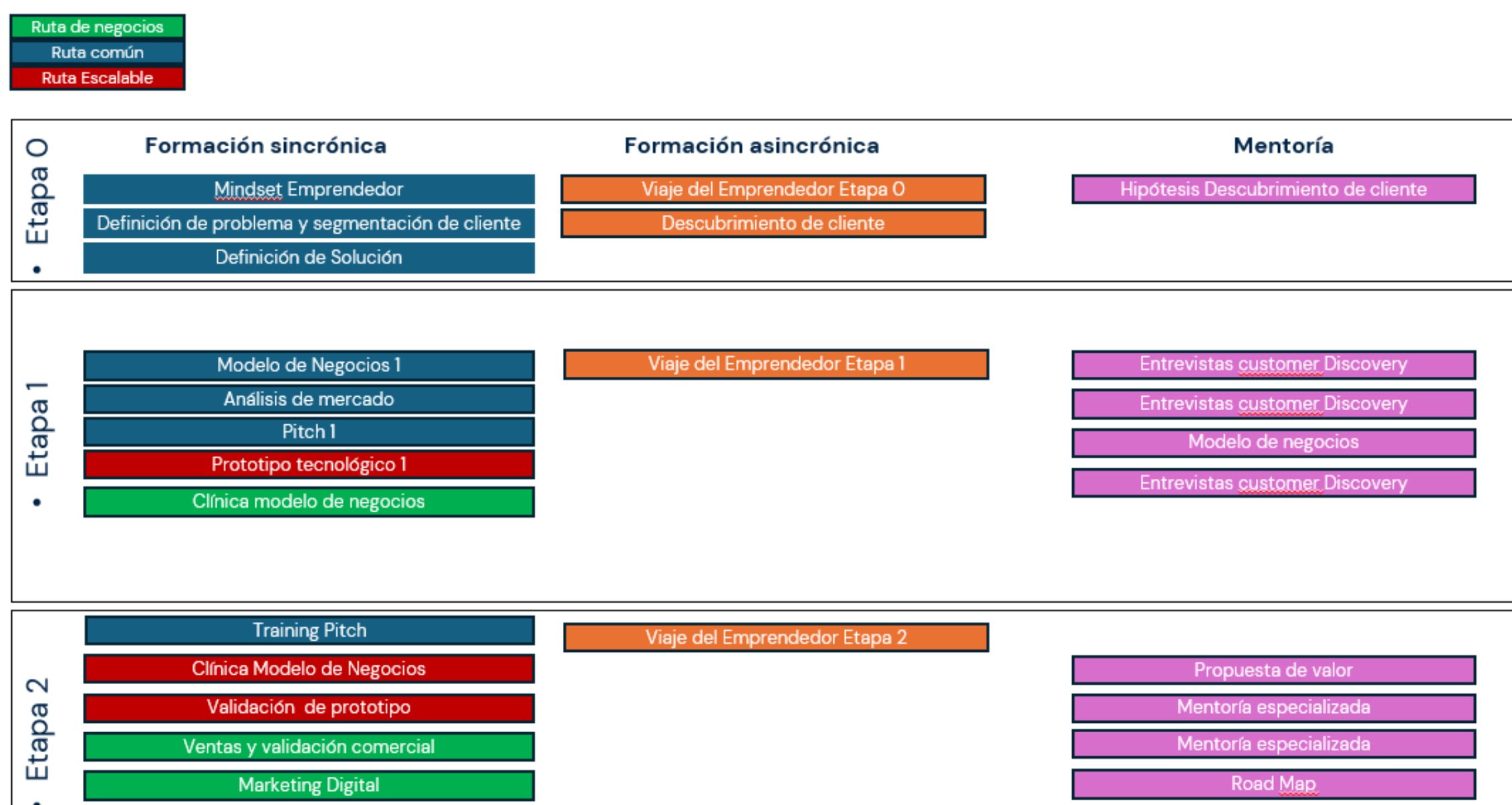
Si bien todos los participantes comparten una base formativa común, cada ruta incorpora énfasis diferenciados en función del tipo de proyecto, especialmente en las etapas de desarrollo de solución, modelo de negocio y validación.

En este contexto:

- La **Ruta Escalable** profundiza en el desarrollo de soluciones con base tecnológica, prototipado y modelos de crecimiento replicables, incorporando herramientas orientadas a la escalabilidad y expansión.
- La **Ruta de Negocios** pone énfasis en la validación del modelo de negocio, estrategias de comercialización y vinculación con el entorno productivo, fortaleciendo la implementación y sostenibilidad de los proyectos.

Al término de cada etapa, los participantes deberán preparar un entregable que permita evidenciar los aprendizajes y herramientas adquiridas durante el proceso, el cual será presentado en las fechas definidas por el equipo MOVEIncuba.

A continuación, se presenta el esquema general del proceso formativo del programa, donde se visualiza la articulación entre las etapas, las instancias de formación y las rutas de desarrollo:



Progresión y cupos por etapa

El programa considera una progresión gradual entre sus etapas, con el objetivo de asegurar el avance de aquellos proyectos que demuestren mayor desarrollo y compromiso durante el proceso.

En este contexto, los cupos por etapa serán los siguientes:

- Etapa 1: Avanzarán hasta 70 proyectos
- Etapa 2: Avanzarán hasta 50 proyectos
- Demo Day (final): Avanzarán hasta 40 proyectos

La selección de los proyectos que avanzan en cada etapa se realizará en base a los siguientes criterios:

- Asistencia y participación activa en las instancias formativas y de acompañamiento
- Evolución del proyecto, considerando avances en validación, desarrollo de solución y aprendizajes incorporados
- Calidad y cumplimiento de los entregables definidos para cada etapa

Etapas del programa:

Etapa 0: Hipótesis de problema – solución:

En esta etapa inicial, los participantes participarán en talleres enfocados en el desarrollo de su proyecto, abordando el mindset emprendedor, la identificación del cliente, la definición del problema y la construcción de una propuesta de valor inicial.

De manera paralela, comenzarán a aplicar la metodología de Customer Discovery, realizando sus primeras entrevistas a potenciales clientes.

El objetivo principal es que los participantes logren:

- Validar si el problema identificado realmente existe y afecta a su segmento de clientes.
- Formular hipótesis que permitan evaluar si la solución propuesta responde de manera efectiva a la problemática detectada.
- Obtener una primera aproximación a la propuesta de valor, asegurando su alineación con las necesidades del público objetivo.
- Iniciar el proceso de validación con clientes reales.

Etapa 1: Desarrollo de Producto o Servicio

En esta etapa, los participantes avanzarán en la construcción de su solución, trabajando en el desarrollo de su modelo de negocio, análisis de mercado, prototipado y construcción de su pitch.

El trabajo se profundiza según la ruta de desarrollo definida, incorporando énfasis diferenciados en función del tipo de proyecto.

El objetivo es que los participantes logren:

- Desarrollar una primera versión del prototipo de su producto o servicio.
- Definir y estructurar su modelo de negocios utilizando herramientas como Lean Canvas.
- Analizar su mercado y competencia para comprender el entorno en el cual se insertan.
- Construir y perfeccionar el relato de su proyecto a través de un pitch claro y convincente.
- Avanzar en la validación de su propuesta mediante entrevistas a clientes.

Etapa 2: Fit Problema – Solución

En la etapa final, los participantes profundizarán la validación de su propuesta, ajustando su modelo de negocio en base a la información levantada durante el proceso.

El foco estará en consolidar el encaje problema-solución y preparar su presentación final.

El objetivo es que los participantes logren:

- Validar su propuesta de valor con clientes reales.
- Ajustar o pivotar su solución en función de los aprendizajes obtenidos.
- Consolidar su modelo de negocio incorporando la evidencia generada durante el proceso.
- Preparar un pitch sólido y persuasivo para el Demo Day.
- Avanzar en estrategias iniciales de ventas y validación comercial.

Metodología Customer Discovery

El proceso de Customer Discovery se desarrollará de manera transversal durante todo el programa, permitiendo a los emprendedores validar sus hipótesis a través del contacto directo con clientes reales.

El proceso contempla:

- Formulación de hipótesis del problema, solución y cliente.
- Diseño y ejecución de entrevistas a potenciales clientes.
- Análisis de hallazgos y ajustes iterativos de la propuesta de valor.
- Validación progresiva del encaje problema - solución.

PROGRAMA ASINCRÓNICO: AIEP Y EL VIAJE DEL EMPRENDEDOR:

“AIEP y el Viaje del Emprendedor” es un programa de formación compuesto por cursos virtuales, basado en las primeras etapas del Viaje del Emprendedor de CORFO.

Los/as participantes tendrán acceso a cápsulas virtuales, material complementario y evaluaciones, que les permitirán fortalecer sus habilidades para el desarrollo de sus proyectos. Al completar los cursos, podrán obtener un certificado emitido por AIEP, validado por CORFO.

Articulación con MOVEIncuba

Los cursos del Viaje del Emprendedor se encuentran directamente articulados con las etapas del programa MOVEIncuba. En este sentido, cada participante deberá completar los cursos correspondientes a la etapa en la que se encuentra dentro del proceso:

- Etapa 0: Hipótesis problema - solución
Completar los cursos asociados a la Etapa 0 del Viaje del Emprendedor.
- Etapa 1: Desarrollo de producto o servicio
Completar los cursos asociados a la Etapa 1 del Viaje del Emprendedor.
- Etapa 2: Fit problema - solución
Completar los cursos asociados a la Etapa 2 del Viaje del Emprendedor, previo al Demo Day.

La aprobación de los cursos de cada etapa es requisito para avanzar en el proceso formativo del programa.

Continuidad formativa

Aquellos participantes que no continúen en el proceso de MOVEIncuba podrán seguir accediendo a los cursos del programa “AIEP y el Viaje del Emprendedor”, como parte de su proceso de formación en emprendimiento.

REQUISITOS PARA AVANCE DE ETAPAS

Los/as participantes seleccionados deberán cumplir las siguientes condiciones para avanzar en cada etapa:

- 70% asistencia a talleres prácticos de etapa “Hipótesis Problema - Solución”.
- 90% asistencia talleres prácticos de la etapa “Desarrollo de Producto o Servicio”.
- 100 % asistencia a mentorías Customer Discovery.
- 100% asistencia a Demo Day.
- Envío de los entregables correspondientes a cada etapa en la fecha indicada por el equipo MOVEIncuba.

Además, es obligatorio que al menos un representante del proyecto asista a las actividades establecidas en el proceso. En caso de que se le pida al equipo la presencia de todos en ocasiones específicas, esta debe ser respetada.

AIEP tiene la facultad de finalizar anticipadamente la participación de aquellos proyectos que no cumplan con los requisitos mencionados.

Una vez finalizado el programa, se entregará un diploma de participación, siempre y cuando que el/la emprendedor/a cumpla con los requisitos de asistencia establecidos. Asimismo, se otorgará un documento de finalización una vez completada todas las etapas.

DIFUSIÓN

En el marco del Programa Nacional de Incubación MOVEIncuba, AIEP podrá difundir, libremente y sin limitaciones, haciendo referencia a la autoría cuando corresponda, toda aquella información no confidencial acerca de los emprendimientos participantes.

Cabe señalar que AIEP se compromete a mantener en secreto y no divulgar la información confidencial a la que tenga acceso en virtud de la presente convocatoria. Tendrá carácter de toda información, sea cual sea el modo en que se exteriorice, sea secreta o de no público conocimiento y que pueda otorgar una ventaja comercial o estratégica al postulante de la presente convocatoria.

PROPIEDAD DE LOS RESULTADOS

De acuerdo con la lógica de AIEP en temáticas de emprendimiento, AIEP incentivará la participación de sus estudiantes en la titularidad de los Emprendimientos de Base Tecnológica, así como también promoverá, en conformidad a sus fines, la creación y la participación de sus estudiantes en Emprendimientos de Base Tecnológica.

Si un Estudiante desea crear/formalizar un Emprendimiento de Base Tecnológica y participar en propiedad en él, deberá remitir a la Dirección Nacional de Innovación y Emprendimiento - DNIE todos los antecedentes que justifiquen la concreción de dicha iniciativa y la DNIE por su parte apoyará al estudiante durante todo el proceso de creación, resguardo y protección del emprendimiento, en caso de ser pertinente.

Respecto al uso de recursos, AIEP podrá autorizar a los estudiantes el uso de sus instalaciones y de los equipos que tenga a su disposición o sean de su propiedad. Las condiciones aplicables al uso de dichos activos se regularán en el acuerdo que suscriban la Institución y los respectivos estudiantes.

Por regla general, AIEP no participará en la propiedad de los emprendimientos. Sin embargo, y con el único propósito de acelerar el proceso de transferencia tecnológica y velar por los intereses de AIEP, éste podrá tener una participación minoritaria en los emprendimientos.

AIEP definirá los mecanismos pertinentes para regular, de manera apropiada, los conflictos de interés y de compromiso que puedan surgir en el contexto de la creación, desarrollo y consolidación de los Emprendimientos Innovadores.

GANADORES

Del total de participantes, aquellos proyectos que finalicen satisfactoriamente la etapa de validación, las instancias de mentoría y los cursos de “AIEP y el Viaje del Emprendedor”, podrán optar a ser parte de los **10 proyectos finalistas**, los cuales serán presentados en la Gran Final de MOVEIncuba 2026 (Demo Day).

Gran Final (Demo Day)

La Gran Final se realizará de manera presencial en la ciudad de Santiago. En esta instancia, los 10 equipos finalistas deberán presentar su pitch frente a un jurado compuesto por actores internos y externos del ecosistema de emprendimiento.

En caso de que algún equipo no pueda asistir de manera presencial, podrá realizar su presentación de forma remota.

Selección de ganadores y financiamiento

En el marco del Demo Day, el jurado seleccionará a 5 proyectos ganadores, en base a criterios como nivel de innovación, avance y desempeño durante el programa.

AIEP otorgará un fondo total de \$5.000.000, el cual será distribuido entre los 5 proyectos ganadores. El monto asignado a cada equipo será definido por el jurado en la instancia final.

Este financiamiento deberá ser utilizado para:

- Desarrollo de un prototipo más avanzado, o
- Validación comercial del negocio

No se permitirá la inversión en activos fijos, salvo que su necesidad esté debidamente justificada en función del desarrollo del proyecto.

Los equipos deberán rendir los gastos asociados al uso del financiamiento. En caso de no rendir correctamente o de presentar gastos no relacionados con el proyecto, deberán devolver los fondos asignados a la institución.

Acceso a MOVELab

Los 10 equipos finalistas accederán a la **Beca MOVELab**, que contempla formación especializada y vinculación con instituciones relevantes del ecosistema, con el objetivo de dar continuidad al desarrollo de sus proyectos.

Este programa tendrá como foco acompañar a los equipos en:

- Levantamiento de financiamiento
- Validación comercial
- Desarrollo de ventas

Proyección internacional (opcional)

Aquellos equipos que finalicen el proceso de MOVELab y demuestren avances significativos podrán optar a una pasantía internacional, orientada a fortalecer sus iniciativas y vincularse con ecosistemas de emprendimiento en otros contextos. Esta instancia estará sujeta a evaluación y disponibilidad.

Condiciones de permanencia

AIEP se reserva el derecho de dar por finalizada la participación de cualquier emprendedor(a) de manera anticipada, en caso de baja participación, falta de comunicación, conflictos u otras situaciones que afecten el adecuado desarrollo del programa.

CRITERIOS DE EVALUACION DE LOS 10 EQUIPOS GANADORES DE MOVEINCUBA 2026

Criterio	Descripción
Nivel de avance y validación	Se evaluará el progreso del proyecto durante el programa, considerando el desarrollo del prototipo, la validación con usuarios reales y la capacidad de incorporar aprendizajes en la solución propuesta.
Problema y propuesta de valor	Se analizará la claridad y relevancia del problema u oportunidad abordada, así como la coherencia y diferenciación de la propuesta de valor en relación con las necesidades del segmento objetivo.
Modelo de negocio y viabilidad	Se evaluará el nivel de desarrollo del modelo de negocio, su coherencia, sostenibilidad y potencial de implementación en el mercado o entorno.
Potencial de crecimiento	Se analizará la proyección del proyecto, considerando su capacidad de crecimiento, escalabilidad o consolidación según su naturaleza.
Equipo y compromiso	Se valorará el nivel de involucramiento, capacidades y compromiso del equipo durante el desarrollo del programa.
Calidad del pitch	Se evaluará la claridad, estructura y capacidad de comunicar el proyecto de manera efectiva frente al jurado.

DUDAS Y CONSULTAS ENVIAR: EMPRENDIMIENTO@AIEP.CL

MOVE INCUBA 2026

Tú tienes la idea. Nosotros la ruta.

BASES PROGRAMA
NACIONAL DE
INCUBACIÓN

